

Корпоративные системы управления на основе решений SAP: 7 лет успешной работы на рынке

Развитие практики SAP в IBS

1998 Создание практики SAP в IBS

2000 IBS – первая российская компания, получившая наивысший партнерский статус SAP – Local Alliance Partner

2001 IBS становится первым партнером SAP в области решений для бизнес-аналитики (BW/SEM)

2002 IBS занимает более 80% рынка и становится абсолютным лидером внедрения решений SAP Business Intelligence

2002 В IBS – наибольшее число консультантов по решениям SAP среди всех партнеров компании SAP в России

2003 IBS получает признание компании SAP за наибольшие инвестиции в развитие направления SAP среди партнеров SAP в России

2004 Расширение отраслевого опыта успешных внедрений (ТЭК, финансовые услуги, машиностроение, Retail, FMCG, целлюлозно-бумажная промышленность) – рост объемов реализованных проектов IBS в 2 раза

2005 IBS становится первым партнером SAP по решению NetWeaver

2005 IBS располагает наибольшим числом сертифицированных консультантов среди всех партнеров SAP в России (более 170 человек), в том числе – лучшей командой консультантов по решениям SAP HR, TOPO (техобслуживание и ремонт оборудования)

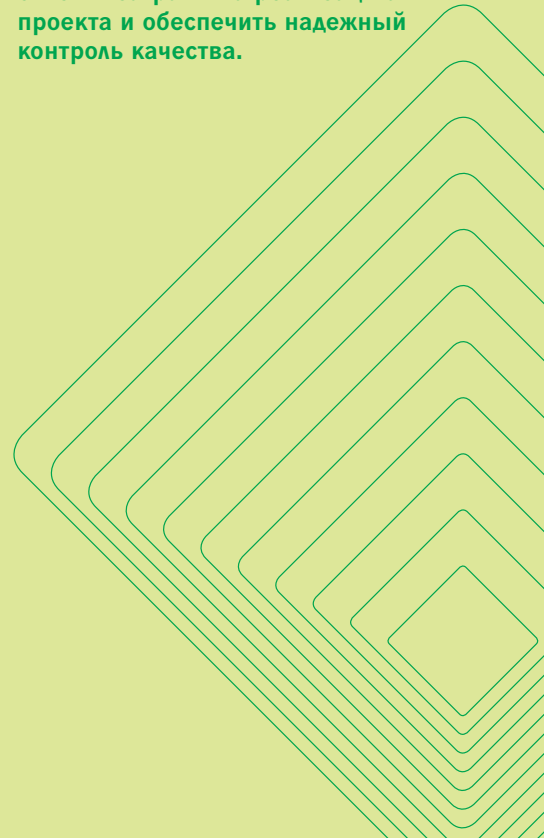


«Департамент корпоративных систем управления – профессиональная сервисная компания, использующая широкий набор лучших продуктов, современные решения и собственные глубокие знания для создания, внедрения и сопровождения информационных систем управления. Мы видим нашу миссию в создании конкурентных преимуществ и повышении эффективности работы наших Заказчиков, в увеличении стоимости нашей Компании, в постоянном росте квалификации наших сотрудников. Мы одна команда – мы ставим амбициозные задачи, вместе отвечаем за конечный результат и всегда достигаем поставленной цели.»

Григорий Кочаров,
Директор Департамента корпоративных систем управления компании IBS

Департамент корпоративных систем управления, специализирующийся на работе с решениями SAP, основан в компании IBS в 1998 году. За 7 лет работы Департамент приобрел уникальный опыт внедрения решений SAP более чем в 30 проектах в крупнейших российских и международных компаниях различных сфер деятельности.

Наши проекты по внедрению решений SAP основаны на принципе ответственного внедрения. Осуществление консалтинга, работ по интеграции и последующего сопровождения системы из единого источника позволяет нашим клиентам существенно снизить затраты на реализацию проекта и обеспечить надежный контроль качества.



Некоторые проекты 2002 – 2005 годов

ООО «Тюментрансгаз»

ООО «Тюментрансгаз» – крупнейшее газотранспортное предприятие в мире. 80% всего добываемого в России газа транспортируется по газопроводам, обслуживаемым Обществом. Общая протяженность газопроводов ООО «Тюментрансгаз» составляет свыше 26 тыс. км. Суммарная мощность 1170 газоперекачивающих агрегатов составляет 14,5 тыс. Мвт, что сопоставимо с 10 крупнейшими электростанциями.

IBS был реализован проект комплексной автоматизации производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельности Общества на базе семейства решений mySAP Business Suite. В масштабе ООО «Тюментрансгаз» автоматизированы бизнес-процессы бухгалтерского, налогового и финансового учета, управления инвестициями, управления затратами, управления материальными ресурсами и сбытом, формирования отраслевой и государственной отчетности. Все 48 филиалов Общества интегрированы в единую систему с помощью типового решения, специально разработанного IBS.

Дальнейшее развитие системы предполагает расширение функциональности по направлениям: перспективное планирование, управление персоналом, техническое обслуживание и ремонт оборудования (ТОРО) с внедрением соответствующих модулей mySAP Business Suite.

Монди Бизнес Пейпэ Сыктывкарский ЛПК

Компания Монди Бизнес Пейпэ Сыктывкарский ЛПК является частью мирового концерна Монди, контролирующего более 20% мирового рынка бумаги и упаковки. Компания производит более 50 наименований бумажной продукции, в том числе офисную, офсетную, газетную бумагу и картон. Вхождение в ведущий международный производственный холдинг явилось предпосылкой для реструктуризации процессов управления компанией с целью повышения эффективности управления предприятием за счет улучшения качества и оперативности получения информации, используемой при принятии управленческих решений.

В рамках данной задачи компанией IBS был реализован ряд проектов по автоматизации управленческой, производственной, логистической деятельности предприятия: создание информационного хранилища данных, системы планирования производства и расчета прогнозной потребности в полуфабрикатах и системы расчета потребности в транспортных средствах для реализации сбытовой программы предприятия.

ФК «УРАЛСИБ»

Финансовая корпорация "УРАЛСИБ" образована в результате интеграции бизнесов ФК "НИКойл" и Банковской группы УРАЛСИБ. Филиальная сеть Корпорации, осуществляющая обслуживание частных и корпоративных клиентов по всему спектру финансовых продуктов и услуг, насчитывает более 600 точек продаж во всех регионах России и 4 представительства за рубежом.

В ходе реализации программы по реструктуризации Корпорации (объединение банков "УралСиб" и "Автобанк") и реинжиниринга соответствующих бизнес-процессов компания IBS приступила к осуществлению проектов, нацеленных на кардинальное повышение управляемости всеми диверсифицированными бизнесами Корпорации:

- проекта создания единой интегрированной информационной среды, необходимой для успешного стратегического и оперативного управления
- внедрения системы управления персоналом Корпорации (около 25,000 сотрудников), в составе которой находятся 45 компаний.

В данных проектах IBS выступает в роли консультанта по реинжинирингу бизнес-процессов, исполнителя работ по проектированию и внедрению систем, а также поставщика оборудования и программного обеспечения.

Бриджстоун СНГ

Корпорация Bridgestone, штаб-квартира которой расположена в Токио, является одним из ведущих мировых производителей шин и резиновых изделий, поставляющим свою продукцию в более чем 150 стран. На территории России Bridgestone оперирует с середины 1990-х годов и сегодня представлена во всех регионах РФ, включая Сибирь и Дальний Восток через разветвленную дилерскую сеть в регионах СНГ. Кроме того, компания активно развивает розничную сеть магазинов под маркой «Pole Position».

Проект создания системы управления компанией Бриджстоун СНГ на основе решения mySAP Business Suite был реализован за 5,5 месяцев, что является беспрецедентно малым сроком внедрения полноценной системы управления предприятием. Кроме поставки и внедрения ПО компания IBS выполняла функции генподрядчика по организации закупок и поставок аппаратных средств.

Система призвана:

- обеспечить более оперативное выполнение заказов;
- вывести на новый качественный уровень взаимоотношения с клиентами за счет оптимизации функций прогнозирования и планирования сбытовой деятельности;
- сократить непродуктивные административные расходы;
- оптимизировать управление оборотными средствами;
- увеличить оборачиваемость товарно-материальных запасов и доходы предприятия.

Бевеиджиз энд Трейдинг (Bacardi & Martini Group)

Группа Bacardi-Martini является второй по величине компанией на международном рынке элитного алкоголя и самой большой в мире семейной корпорацией отрасли. В России Группа представлена с 1991 года компанией Бевеиджиз энд Трейдинг. Основным направлением деятельности компании является торговля и продвижение брендов элитного алкоголя на территории России и стран СНГ, а также развитие дистрибьюторской сети группы Bacardi-Martini.

Для решения задач обеспечения менеджмента своевременными данными для оперативного управления, подготовки отчетности в стандартах GAAP и управленческой отчетности для группы Bacardi-Martini в компании была создана система управления и планирования ресурсов предприятия. Использование программных продуктов компании SAP в качестве корпоративного стандарта по всему миру предопределило выбор платформы для проекта российского отделения Группы.

Компанией IBS был реализован проект по внедрению mySAP Business Suite. Новая система позволяет компании:

- вести учет в рамках единых корпоративных стандартов;
- консолидировать функции бухгалтерского учета и анализа по российским и международным стандартам,
- сократить время ввода и обработки информации;
- обеспечить оперативность предоставления бухгалтерской и управленческой отчетности;
- своевременно реагировать на изменения законодательства в области бухгалтерского и налогового учета.

IBS

IBS является одной из самых эффективных и динамично растущих компаний на российском рынке консалтинга и информационных технологий. По мере роста компании, диверсификации бизнеса, увеличения объема обрабатываемой оперативной информации и повышения требований к управленческому учету в компании возникла необходимость во внедрении современных средств управления предприятием.

В IBS были реализованы проекты по внедрению нескольких решений из семейства mySAP Business Suite. Были внедрены функциональные блоки для управления финансами, контроллингом, сбытом, материальными потоками, персоналом, проектами, управление складскими запасами. В компании создана система управленческой отчетности на базе SAP BW и система управления отношениями с клиентами на основе mySAP CRM. Параллельно в продуктивную систему интегрировано решение по управлению сервисом и поддержкой, а также решение для сервисного склада. Проведена интеграция с системой «Клиент-Банк», ведутся работы по развитию функциональности mySAP HR для кадрового и управленческого учета персонала.

В результате реализованных проектов была улучшена общая управляемость компанией, повышена эффективность ряда бизнес-процессов, в том числе, за счет сокращения ресурсов, требовавшихся на обработку дублируемой информации. Прогнозируемое увеличение производительности труда сотрудников отделов продаж на 15-20% позволит компании получать дополнительную выручку в объеме \$5-7 млн.

Отзыв заказчика

«Консультанты IBS – действительно команда профессионалов: они реализовали проект в рекордные сроки – 6 месяцев, выдержав сроки и бюджет, что, как известно, на рынке внедрения ERP систем случается не часто. Проект реализован на самом высоком уровне, высоко оценен и руководством компании, и Центром Экспертизы. Первые два месяца продуктивной эксплуатации подтвердили правильность нашего выбора: результат полностью соответствует нашим ожиданиям».

Азат Касимов

Финансово-административный директор Группы СЕБ Восток

«В течение всего проекта команда консультантов IBS демонстрировала высокую отдачу, понимание специфики бизнеса и потребностей заказчика, энергичность и настойчивость в решении задач, а также твердую ориентацию на достижение конечных целей проекта. Каждый из консультантов зарекомендовал себя профессионалом высочайшего уровня и вклад каждого из них заслуживает несомненной похвалы. При этом хочу отдельно отметить безупречную организацию работ на проекте, позволившую, при всей новизне подходов и сложности решаемых задач, реализовать все намеченные цели в изначально установленные сроки, практически полностью уложившись в рамки первоначально установленного бюджета».

Сергей Павлов

Заместитель генерального директора Монди Бизнес Пейпэ Сыктывкарский ЛПК

«Для улучшения качества обслуживания на фоне быстрого роста абонентской базы и инфраструктуры нам необходим высокоэффективный инструмент, позволяющий быстро и качественно обрабатывать огромное количество различной по типу и структуре информации и предоставлять ее в удобном виде для оперативного и взвешанного принятия решений по управлению бизнесом. Участие менеджеров и специалистов IBS в команде, реализующей один из наших важных корпоративных проектов, наиболее полно удовлетворяет нашим запросам и позволяет наращивать функциональность созданной системы СКО по мере роста наших потребностей».

Николай Прянишников

Перый Вице-президент ОАО «ВымпелКом»

«Использование подобной системы позволит нам обеспечить наиболее полную и своевременную информационную поддержку принятия управленческих решений, что, несомненно, повысит конкурентоспособность нашей компании на рынке».

Екатерина Финогонова

Главный бухгалтер, менеджер финансово-административного департамента Бриджстоун СНГ

Компания IBS

Компания IBS – лидер на российском рынке консалтинга и информационных технологий – создана в 1992 году. Многолетний опыт работы позволил нам построить компанию как эффективную систему, постоянно развивающуюся и способную решать любые проблемы заказчиков в области управления предприятием.



Наши проекты

Наш проектный опыт – это комплексное внедрение и участие наших консультантов в более чем 30 проектах внедрения решений SAP в российских и международных компаниях различных сфер деятельности.

Нефтегазовый комплекс:

НК ЛУКОЙЛ
ЛУКОЙЛ Romania
Петротел ЛУКОЙЛ
ЛУКОЙЛ Оверсиз
Тюментрансгаз
Югтрансгаз
Ямбурггаздобыча
Лентрансгаз

Производство и дистрибуция товаров народного потребления:

L'Oreal
Gillette
Procter & Gamble
Эльдорадо
Beverages and Trading (Bacardi Martini)
Группа СЕБ Восток
Philip Morris
БАТ Россия (British American Tobacco)
Монди Бизнес Пейпэ Сыктывкарский ЛПК
Бриджстоун СНГ

Производство оборудования и электротехники:

ABB Industry
Ericsson
Xerox

Финансы и страхование:

ФК Уралсиб
Цюрих-Русь (Zurich Insurance)

Телекоммуникации:

ОАО "ВымпелКом"

Профессиональные услуги:

Siemens

и другие