

...Управление себестоимостью готовой продукции

Распределение вспомогательных материалов по производственным заказам. Данный вид распределения аналогичен уже описанному распределению общепроизводственных затрат, но касается затрат, связанных со списанием в производство только вспомогательных материалов. При этом используется все та же база распределения.

Сбор и распределение на производственные заказы прямых затрат, обусловленных оказанием услуг сторонними контрагентами. Суммы затрат, обозначенные в актах выполненных работ, вводятся в систему и при разноске автоматически попадают на указанные производственные заказы, пропорционально заданным базам распределений.

Сбор и распределение общих затрат по внутрицеховой кооперации. Данный вид затрат обусловлен взаимным оказанием услуг участками производственных цехов в процессе производственной деятельности. Важно отметить, что при реализации механизма сбора и распределения общих затрат по внутрицеховой

кооперации в системе, благодаря методу последовательного распределения, была решена проблема цикличности.

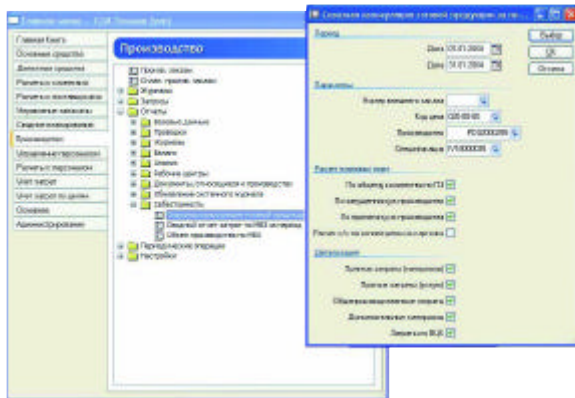
Сбор и распределение целевых затрат по внутрицеховой кооперации. Данный вид затрат обусловлен все той же внутрицеховой кооперацией, но в данном случае стоимость выполненных смежными цехами услуг включается в затраты конкретных указанных производственных заказов, а не во все производственные заказы участка-заказчика, как при распределении общих затрат по внутрицеховой кооперации.

Финальное калькулирование себестоимости производственных заказов. После того, как все возможные виды затрат (как прямые, так и косвенные) включены в себестоимость производственных заказов, выполняется финальное калькулирование себестоимости. При этом в системе автоматически будут сформированы соответствующие финансовые проводки.

Закрытие склада и пересчет себестоимости. При выполнении этой операции в системе автоматически будут рассчитаны суммы коррекций складской себестоимости по номенклатуре материалов, полуфабрикатов и готовой продукции в соответствии с настроенной складской моделью пересчета себестоимости хранения (ЛИФО, ФИФО, средняя, средняя на дату). При этом в системе будут сформированы соответствующие финансовые проводки на суммы коррекций.



...Управление себестоимостью готовой продукции



Отчет по себестоимости производственных заказов представляет собой удобный механизм для анализа себестоимости конкретного производимого товара или группы товаров, с возможностью выбора периода, вывода до 3-х типов плановой стороны отчета, расчета себестоимости товара на основе цены из карточки номенклатуры, детализации по различным видам затрат, понесенным для изготовления продукции.

Анализ себестоимости по местам возникновения затрат и производственным заказам

Для оперативного анализа производственной себестоимости в Heavy Manufacturing for Axapta было реализовано несколько групп специальных отчетов, а именно:

Сквозная калькуляция себестоимости готовой продукции. С помощью данного отчета можно проанализировать себестоимость конкретного производственного заказа, с детализацией по каждому типу затрат.

Себестоимость по местам возникновения затрат (МВЗ). Данный отчет дает детальное и полное представление обо всех затратах, которые были

списаны в процессе производства на конкретный производственный участок (МВЗ) цеха.

Объем производства по МВЗ. Отчет дает представление об объеме производства, а именно об объеме выполненных технологических операций на каждом производственном участке, выраженном в соответствующих единицах измерения ресурса (например, в человеко-часах, станко-часах, нормо-часах и т.д.). Получаемые с помощью этого отчета значения очень важны для анализа себестоимости, так как именно пропорционально этим значениям (базам распределения) осуществляется распределение общепроизводственных затрат, затрат по вспомогательным материалам и затрат по внутрицеховой кооперации.

Ведение нормативно-справочной информации

В рамках реализованного механизма расчета производственной себестоимости, система обеспечивает ведение ниже перечисленной нормативно-справочной информации:

Единый номенклатурный справочник. Данный справочник обеспечивает создание и хранение в системе всех видов материалов, сырья,



- Тип продукции. Используется для обобщения финансовых проводок в разрезе типов реализуемой продукции или закупаемых материалов и сырья, используемых в производстве.

...Управление торгово-закупочными операциями

Управление полным циклом взаимодействия с заказчиком

Реализованный в Heavy Manufacturing for Axapta механизм управления полным циклом взаимодействия с заказчиком позволяет создавать полную базу данных о контактах с каждым клиентом. При поступлении от клиента заявки, она регистрируется в модуле "Расчеты с клиентами", с созданием заказа специального типа.

В результате рассмотрения поступившей заявки принимается решение о его реализации или о его отклонении, с указанием соответствующей причины. При принятии положительного решения о реализации заказа, в системе на основании заявки создается заказ с типом "Контракт" и определяется план поставки, включающий в себя ряд подчиненных заказов с указанием плановой даты поставки клиенту партии выпускаемой продукции. Одновременно с этим в системе регистрируется договор с клиентом, в рамках которого в дальнейшем будут выполняться все операции.

На основании созданных заказов на поставку в системе создается производственный заказ, который автоматически связывается с номером внешнего заказа. Благодаря этой взаимосвязи по номеру внешнего заказа всегда можно найти все связанные с ним производственные заказы и определить степень их готовности.

После выполнения заказа изготовленная продукция поступает из производства на склад готовой продукции, и рассчитывается ее себестоимость. Далее оформляются и регистрируются в системе накладные на отгрузку, при этом автоматически формируются все необходимые финансовые проводки по реализации. В дальнейшем система учитывает все поступающие от клиента средства и, таким образом, частично или полностью погашается его дебиторская задолженность.

В деятельности крупных машиностроительных предприятий немаловажную роль играет так называемая внутрицеховая кооперация (ВЦК). Для учета этого отрезка деятельности в Решении реализован журнал распределения ВЦК по участкам. В верхней его части отображается база для распределения затрат по ВЦК – по объему, исполнителям и заказчикам оказанных услуг. В нижней части отчета отображаются затраты, понесенные при оказании этих услуг. При разностке журнала затраты перераспределяются между участками (местами возникновения затрат) по специальному алгоритму.

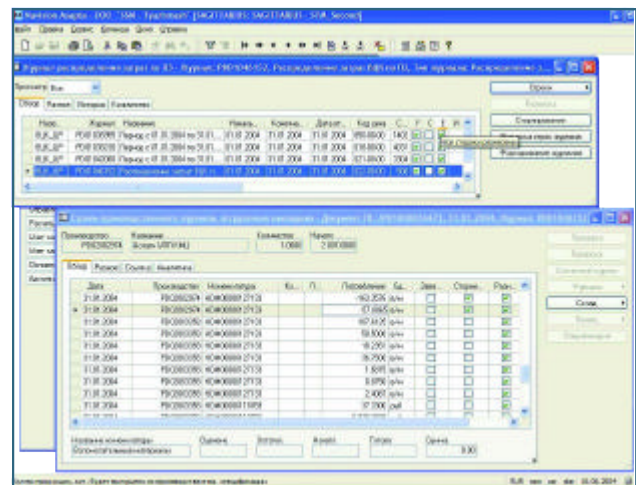


...Управление торгово-закупочными операциями

Контроль взаиморасчетов с контрагентами

Важной составляющей процесса реализации готовой продукции и закупки необходимого для производства сырья и материалов, является функция контроля взаиморасчетов с контрагентами. Решение Heavy Manufacturing for Axapta охватывает все операции, сопутствующие успешной реализации этих процессов:

- Ведение закупок и формирование открытой кредиторской задолженности перед поставщиками;
- Формирование накладных и счетов-фактур по закупкам, и, как следствие, формирование книги покупок;
- Ведение договоров с поставщиками;
- Оплаты поставщикам в разрезе договоров и счетов-фактур и закрытие кредиторской задолженности по ним;
- Ведение внешних заказов от клиентов и возможность связи их с производственными заказами;
- Формирование открытой дебиторской задолженности;
- Формирование по внешним заказам накладных на отгрузку, счетов-фактур, и, как следствие, книги продаж;
- Ведение договоров с клиентами;
- Учет оплат от клиентов в разрезе договоров и счетов-фактур и закрытие дебиторской задолженности;
- Возможность настройки и учета всевозможных накладных расходов, связанных с закупкой необходимого сырья и материалов, а также отгрузкой клиенту выпущенной готовой продукции и полуфабрикатов;



После перераспределения затрат между местами возникновения затрат в рамках внутрицеховой кооперации, необходимо распределить затраты по производственным заказам. С помощью специального журнала происходит автоматическое создание отгрузочных накладных по соответствующим производственным заказам.

- Ведение всех банковских счетов и всех банковских операций;
- Учет кассовых операций и операций с подотчетными лицами.

...Управление торгово-закупочными операциями

Автоматическое отражение операций в бухгалтерском учете

Все учитываемые в Решении хозяйственные операции имеют свое отражение в бухгалтерском учете. Для этого в системе существуют ряд базовых механизмов, которые позволяют достаточно гибко настраивать варианты разnosки по бухгалтерским счетам. При этом в подавляющем большинстве случаев, от пользователя не требуется указания какого-либо счета для формирования финансовой проводки. Система, на основании однажды выполненной настройки, автоматически найдет и подставит в проводку необходимые счета и требуемую аналитику.

Кроме того, при отгрузке номенклатуры в производство, разnosка по бухгалтерским счетам выполняется по каждому факту разnosки отгрузочных накладных, а не в конце отчетного периода. Это в свою очередь, позволяет практически в любой момент времени иметь актуальную информацию о текущей ситуации по незавершенному производству в аналитике производственных подразделений и видов затрат.



Внедрение Решения Heavy Manufacturing for Axapta на одном из крупнейших предприятий тяжелого машиностроения позволило заводу значительно повысить качество работы с потребителями продукции, а также добиться снижения издержек. Благодаря Решению в компании были централизованы процессы создания заказа на закупку и сам процесс закупки. Руководству это дало возможность в любой момент времени оперативно получать достоверную информацию о текущем состоянии дебиторской и кредиторской задолженности своего предприятия.

Columbus IT Partner - крупнейшая международная консалтинговая компания с представительствами в 27 странах мира и более 900 сотрудниками. Компания основана в 1989 году в Дании. Основным направлением деятельности компании является предоставление консультационных услуг по выбору, внедрению и сопровождению корпоративных систем: Microsoft Business Solutions-Axapta, Microsoft Business Solutions-Navision и Microsoft Business Solutions-XAL. В настоящий момент компания признана крупнейшим в мире центром экспертизы по Microsoft Business Solutions-Axapta, в подтверждение чего отмечена специальной наградой Microsoft "Axapta Excellence-2004". В арсенале Columbus IT Partner - более 7000 решений для предприятий различных отраслей по всему миру.

Российское представительство компании - Columbus IT Partner Russia - оказывает услуги на территории России и стран СНГ. В штате представительства - более 150 дипломированных специалистов, имеющих богатый опыт по автоматизации предприятий. Более 70 сотрудников Columbus имеют статус сертифицированных специалистов по продуктам Microsoft. В компании успешно функционирует тренинг-центр и служба сопровождения клиентов,.

Компания является двукратным обладателем премии "Золотой купец", обладателем премии "Персона Года", четырехкратным обладателем статуса "Золотой партнер Microsoft Business Solutions". Columbus IT Partner Russia входит в тройку лидеров среди российских разработчиков проектного программного обеспечения. За семь лет работы в России, решение Columbus IT Partner Russia выбрали более 200 российских компаний.

Среди них

ССМ-Тяжмаш

ТД Перекресток
Феликс
Тойота
Автомир
Ward Howell
СВ Техносила
Группа Планета
Автоштамп
Л'Этуаль
Арнест
ЛФ Лоджистик
Дикси
Киевстар GSM
Формула кино
Макита
Schueco

Агро-Союз
Золотая Нива
Ригла
Росси
Браас
Свеза
Ренессанс страхование
Минеральная Вата
АСБ Рейтинг
Мульти
AVON
Исток
Castrol
Miele
Техносистема
Юнимилк
Gallina Blanca
и другие...



**ОФИСЫ
COLUMBUS IT PARTNER
В МИРЕ**

Австрия	Норвегия
Великобритания	Панама
Венгрия	Польша
Гватемала	Россия
Германия	Сингапур
Голландия	США
Дания	Турция
Исландия	Франция
Испания	Чехия
Колумбия	Швейцария
Коста-Рика	Швеция
Латвия	Эстония
Литва	Южная Африка
Никарагуа	



115114, Москва, Кожевнический проезд, д.4, стр.8

Тел: +7 095 363 55 80 • Факс: +7 095 363 55 81

E-mail: info@columbus.ru • www.columbus.ru

194044, Санкт-Петербург, Финляндский пр., д.4, офис 607

Тел: +7 812 332 1416 • Факс: +7 812 332 1419

E-mail: info@columbus.ru • www.columbus.ru



: Только успешные внедрения ■